

Les étapes clés pour trouver un repreneur pour son exploitation agricole

Trouver un repreneur pour son exploitation agricole est souvent un défi. Avec une bonne préparation et une réflexion stratégique, cela peut devenir une réalité. Vous trouverez dans cet article quelques conseils pratiques pour vous aider à trouver le « bon » repreneur pour votre exploitation agricole.

Commencez par réaliser une évaluation de votre exploitation agricole !

Avant de démarrer toute recherche, il est essentiel et indispensable de faire un bilan complet de votre exploitation agricole : analysez vos actifs, vos dettes, vos revenus et vos dépenses, identifiez les points forts et les faiblesses de votre exploitation afin de pouvoir les présenter de manière claire et objective à un potentiel repreneur.

En parallèle, il est primordial d'identifier vos objectifs et vos critères de sélection !

Il est utile de clarifier vos objectifs pour la transmission de votre exploitation agricole : souhaitez-vous trouver un repreneur qui souhaite poursuivre votre activité exactement comme vous l'avez fait, ou êtes-vous ouvert à des modifications ? Définissez également vos critères de sélection, tels que la capacité financière, l'expérience agricole, les valeurs personnelles, etc. Ces éléments seront obligatoires pour vous aider à échanger avec des tiers : savoir précisément ce que vous souhaitez vous fera gagner du temps !

Prenez appui avec à un réseau professionnel :

Utilisez votre réseau professionnel pour trouver des personnes intéressées par la reprise d'une exploitation agricole. Vous pouvez contacter votre Chambre d'Agriculture, la SAFER, Terre de Liens, Ils peuvent vous mettre en relation avec des personnes intéressées par la reprise d'une exploitation. Les organisations professionnelles disposent d'outils dédiés pour faciliter les rencontres. Par exemple, votre Chambre d'Agriculture coordonne le RDI (Répertoire Départ Installation) : il s'agit d'un outil pour vous aider à formaliser une offre de cession et à vous accompagner dans toutes ces démarches, pensez à vous renseigner.

Organisez des visites et des rencontres :

Une fois que vous avez identifié des personnes intéressées par la reprise de votre exploitation agricole, organisez des visites sur place. Montrez-leur les installations, expliquez-leur le fonctionnement de l'exploitation et répondez à toutes leurs questions. Organisez également des rencontres pour discuter des détails financiers, juridiques et opérationnels de la transaction. Des formations existent pour vous aider à organiser ces moments, renseignez-vous !

Trouver un repreneur pour son exploitation agricole peut être un processus long et difficile. En suivant ces conseils pratiques, vous augmenterez vos chances de trouver le bon candidat. N'oubliez pas d'être patient et de prendre le temps de bien évaluer chaque candidat afin de garantir la continuité de votre exploitation agricole.